

フランチャイズ本部様向け

加盟店を増やす実務を、 本部に代わって担います

本部構築・加盟開発の代行・営業の内製化・顧問
サービスのご案内

アイピーデザイン株式会社

<https://ip-d.jp/>

ABOUT US

本部と加盟店、 両方を経営しているから分かります

アイピーデザインは、フランチャイズ本部の立ち上げと加盟開発を中心に、本部の成長をご支援しています。

私たち自身も、リラクゼーションサロン「ASIELTA」をフランチャイズ加盟店として2店舗（平塚駅前店・新静岡駅前店）運営しています。本部の事情と、加盟を考える人の不安。その両方を、日々の仕事の中で学んでいる立場からお手伝いします。

TRACK RECORD

代表がこれまでに携わった加盟開発の実績

150→350店舗

格安レンタカーのフランチャイズ
本部
営業部長として加盟開発を牽引

3年で65店舗

立ち上げ間もない本部
業界を絞ったアプローチで拡大

50店舗

飲食・焼肉のフランチャイズ
加盟開発責任者として拡大

その他の支援実績

リラクゼーション、印刷・オンデマンドショップ、無人フィットネスジムなど、複数業種の本部を支援しています。

※上記の店舗数は、代表がこれまでに携わった加盟開発の実績です（当社設立前を含みます）。本部名は掲載していません。

本部構築の支援

自社の事業をフランチャイズ化したい企業へ。本部づくりは、順序がすべてです。何から決め、どの順で整えるかを、本部支援と加盟店運営の両方の経験から一緒に設計します。

本部づくりの5つのステップ

STEP 1

自社の事業が「向いているか」を見極める

フランチャイズ化に向く業態と向かない業態は分かります。加盟店が利益を出せるか、再現できるかを最初に確かめます。

STEP 2

勝ちパターンを言語化し、マニュアル化する

直営店でうまくいっているやり方を、未経験の加盟者でも再現できる形に整理し、運営マニュアルと研修の仕組みにします。

STEP 3

収益設計（加盟金・ロイヤリティ）を組む

本部の都合ではなく、加盟者が投資を回収できるかから逆算して、加盟金・ロイヤリティを設計します。

STEP 4

契約書・法定開示書面を整える

揉めたときにどうなるかを先に決めておく文書です。本部側の実務目線で条項を設計し、たたき台を作ります。

STEP 5

加盟者を募集し、開発する

仕組みが整ったところで、加盟開発に進みます。立ち上げ期は私たちが現場に立ち、1号加盟店から一緒に増やしていきます。

支援できること

事業コンセプトの策定／運営マニュアルの構築／加盟店オーナー・スタッフ向けの研修プログラムの設計／加盟金・ロイヤリティの設計／契約書類のたたき台作成／加盟開発担当者の育成／拡大戦略（新規エリアの開拓など）

※契約書・法定開示書面の最終的な法的確認は、フランチャイズ契約に詳しい弁護士にご依頼ください。商標登録などの法的な準備もあわせてご案内します。

ご支援の内容

こんな本部の方へ

- 加盟店を増やす人材が社内にはいない
- 加盟開発のやり方が分からない
- 問い合わせは来るのに、成約しない
- 専任を置けず、兼任で進めている

加盟開発の代行（必要な工程だけを選んでご依頼いただけます）

01

加盟希望者を集める

ターゲット層の分析、施策の立案、説明会の実施。紹介や業界を絞ったアプローチなど、広告だけに頼らない集め方も設計します。

02

問い合わせ対応・面談・説明会

本部に代わって、加盟希望者からの問い合わせ対応、個別面談、説明会の運営を行います。

03

商談から契約までの進行

収支や契約内容への疑問に答えながら、契約までを進めます。

04

加盟審査の基準づくり

本部と加盟店のミスマッチを防ぐため、どんな方に加盟してもらうかの基準を一緒に設計します。

05

募集資料・説明ツールの整備

加盟希望者に伝わる資料を、実際の商談の視点から整えます。

06

加盟開発の仕組みづくり

どう集め、どう説明し、どう契約に導くか。その流れ自体を設計します。

営業の内製化・顧問

営業ノウハウを社内に残す引き継ぎや、加盟開発担当者の育成。顧問として月1回からの継続的な伴走も承ります。

新規事業を探す企業へのご紹介

SS運営事業者をはじめとする法人ネットワークを通じて、既存の資産を活かせる新規事業として、御社の事業をご紹介します。

「丸投げ」で終わらせない進め方

加盟開発を外部に任せきりにすると、ノウハウが社内に残りません。私たちは、成果を出したあとに、御社の中で回る形にして渡すところまでを支援と考えています。

STEP 1

まず代わりに動く

立ち上げ期は、私たちが加盟開発の現場に立ち、成果を出します。

STEP 2

言葉にして渡す

うまくいったやり方を、トークの型や資料、数字の見方として整理し、お渡しします。

STEP 3

内製化に伴走する

最後は御社の担当で回せるように、横について支えます。

代行か、内製か

判断軸は「加盟開発の型があるか」と「専任できる人材がいるか」の2つです。両方そろっていれば内製、そろっていなければ代行が向きます。迷っている段階でも、現状を伺ったうえで率直にお伝えします。

私たちが大切にしていること

数字を追うだけの加盟開発はしません。合わない方に無理に加盟していただいても、長くは続かず、加盟した方にとっても本部にとっても不幸です。面談して「この方には合わない」と感じたら、正直にお伝えし、加盟をお断りすることもあります。

料金の考え方と、ご相談の流れ

料金の考え方

- 月額制です。支援の範囲と期間に応じて、個別にお見積もりします。
- 必要な工程だけのご依頼も可能です（例：説明会の代行だけ、面談の代行だけ）。
- オンライン面談（Zoomなど）までは無料です。

代行会社を比べるときは、月額の金額だけでなく、「何に費用がかかるのか」と「契約期間の総額」で比べることをおすすめしています。

ご相談の流れ

STEP 1

お問い合わせ
ざっくりした内容で構いません

STEP 2

オンライン面談（無料）
現状と課題を整理します

STEP 3

ご提案
進め方と支援範囲をご提案

STEP 4

支援スタート
ご納得いただいてから

会社概要

会社名	アイピーデザイン株式会社
代表者	代表取締役 井上和弥
設立	2017年7月
所在地	〒221-0056 神奈川県横浜市神奈川区金港町5-14 クアドリフォリオ8階
事業内容	フランチャイズ本部の立ち上げ・加盟開発の支援／リラクゼーションサロンの運営（ASIESTA加盟店）／経営・WEBコンサルティング
お問い合わせ	info@ip-d.jp / https://ip-d.jp/contact/

まずは、現状を伺うところから

オンライン面談までは無料です。営業電話は行いません。

<https://ip-d.jp/contact/>